

# BTSA Technico-Commercial option « Alimentation et boissons »

« Formation organisée avec le concours financier de la Région Centre – Val de Loire et de l'Etat dans le cadre du Pacte Régional Investissement pour les Compétences »



Haut-commissaire  
aux compétences



INVESTIR  
DANS VOS  
COMPÉTENCES

Vous souhaitez préparer un BTS en 1 an dans le commerce ?  
Notre formation « se former aux métiers de technicien-ne supérieur dans le commerce » par alternance de 13 mois financée par la Région Centre Val de Loire est faite pour vous !

## Public concerné, nombre

Chercheur d'emploi – 24 places financées par la Région Centre Val de Loire

## Prérequis, modalités et délai d'accès

- Baccalauréat ou Titre Professionnel de niveau 4 (ou justifier de 2 ans d'activité professionnelle minimum)
- Motivation pour le secteur commercial et aptitude à communiquer dans des situations professionnelles

## Conditions d'admission :

Satisfaire à l'entretien individuel de motivation

## Objectifs de la formation

### Capacités générales

- S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui
- Construire son projet personnel et professionnel
- Communiquer dans des situations et des contextes variés

### Capacités professionnelles

- Gérer un espace de vente physique ou virtuel
- Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux
- Manager une équipe commerciale
- Développer une équipe commerciale
- Assurer la relation client ou fournisseur

## Contenu de la formation

- **Des modules généraux :**  
Techniques d'expression écrite et orale, mathématiques et économie générale, anglais général et traitement des données numériques, techniques et démarches innovantes dans une logique de développement durable.

- **Des modules professionnels :**  
Mercatique, techniques de relations commerciales, anglais commercial, champ professionnel lié à l'option, économie de filière, projets et actions professionnelles sur le terrain en partenariat avec les entreprises et les associations et élaboration de dossiers, accompagnement en formation et au projet professionnel, pratique de gestes et postures professionnels.
- **Des modules de remise à niveau (des tests de niveau seront réalisés au début de la formation) :**  
Communication, mathématiques, langue anglaise et techniques de l'information et du multimédia.

Également, il sera abordé les gestes et postures professionnels ainsi que l'éducation aux mondes et aux autres.

### Modalités pédagogiques (présentiel, distanciel, mixte, ...)

Cours en présentiel, visites et interventions de professionnels, démarche de projets, travaux de groupe ou individuels, en autonomie et tutorés.

### Durée

13 mois avec 4 périodes de stages (12 semaines) et 1365 h en formation et jusqu'à 1393 h avec un module de remise à niveau.

### Dates

Inscription dès janvier 2023 - De mai 2023 à juin 2024

### Coût par participant

Formation financée par la Région Centre Val de Loire ouvrant droit à rémunération.

Demi-pension possible : 30€ par semaine de formation

### Accessibilité de la formation

L'établissement dispose d'un aménagement pour les personnes à mobilité réduite.

Les personnes en situation de handicap et en difficultés d'apprentissage : nous consulter et prendre rendez-vous avec notre référent, Mme Tournade.

### Evaluation de l'action

Evaluations formatives en cours de formation

Contrôles continus en formation (CCF 50 % Examen) - Examen final (50%) – 1 écrit et 2 oraux professionnels

## Poursuite et débouchés possibles

Obtention d'un Diplôme de niveau 5.

### Poursuite d'études :

- Licence commerciale ou autres domaines / Bachelor

### Débouchés possibles :

- Technico-commercial / technico-commercial en agriculture
- Responsable de rayon produits frais
- Responsable de rayon hors produits frais
- Acheteur vendeur / acheteuse vendeuse commerce de gros

## Résultats examen

- En 2022 : 100 %
- En 2021 : 71 %
- En 2020 : 66 %

## Taux d'insertion professionnelle / poursuite d'étude / interruption en cours de parcours

Consultable sur notre site internet

## Contact

**Responsable de formation :** Romain Guérineau

MFR Tours Rougemont - Rue du Télégraphe – 37100 Tours Nord

**Tel :** 02.47.54.24.21 - **Courriel :** mfr.rougemont@mfr.asso.fr – **Web :** mfr-rougemont.fr

