

SE FORMER AUX METIERS DE TECHNICIEN(NE) SUPERIEUR(E) DANS LE COMMERCE

BTS Technico-commercial Option "Alimentation et Boissons"



www.mfr-tours.fr

- « Formation organisée avec le concours financier de la Région Centre-Val de Loire et de :
- l'Union européenne. L'Europe s'engage en région Centre-Val de Loire avec le Fonds Social Européen
- l'Etat dans le cadre du Pacte Régional Investissement pour les Compétences »









Le métier :

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux.les à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales. le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en œuvre de la politique commerciale.

Lieu de la formation :

MFR Tours-Rougemont Rue du Télégraphe, 37100 Tours

Prérequis:

- Baccalauréat ou Titre Professionnel de niveau 4 ou 2 ans d'expérience professionnelle.
- Motivation pour le secteur commercial et aptitude à communiquer dans des situations professionnelles.

Conditions d'admission:

Satisfaire à l'entretien individuel motivation.

Durée:

1365h de formation sur 13 mois et 12 semaines de stages en entreprise. Du 13 mai 2024 au 20 juin 2025.

Poursuite et débouchés :

Obtention d'un diplôme de niveau 5.

Poursuite d'étude :

- Licence commerciale
- Bachelor marketing ou commerce
- Licence Professionnelle Métiers de l'entrepreneuriat

Débouchés possibles :

- Technico-Commercial.e en itinérance ou sédentaire
- Assistant.e commercial.e, attaché.e commercial.e
- Manager.euse, chef.fe des ventes, responsable commercial.e, chef.fe de rayon
- Création ou reprise d'entreprise

Coût par participant:

Formation financée par la Région Centre Val de Loire et le FSE.

Plus d'informations sur www.mfr-tours.fr Ou ou 02 47 54 24 21













